

B4B for B2B- Die Strategie

Schwerpunkt unseres Unternehmens ist das internationale Forderungs- und Debitorenmanagement. In diesem Segment haben wir einen hohen Spezialisierungsgrad erreicht. Unser Know-How kommt aus dem B2B-Bereich – und da liegt es nahe, unsere Erfahrung diesem auch wieder zur Verfügung zu stellen.

Sie profitieren von unserem erfolgreichen 3-Säulen-Modell:

Einheitliche Strukturen

- Klar definierte Abläufe
- Transparente Strukturen
- Übersichtliches Tarifsysteem
- Identische Fallbearbeitung der Cross Border Forderungen

Individueller Service

- Intensive persönliche Betreuung
- 24 Stunden Service
- Eigener Zugangscode für Status-Check im Internet
- Mandantenbezogene Teambildung

Kompetenz und Know-How

- Geschäftsbeziehung wird aufrechterhalten
- Wahl der geeigneten Betreibungsmaßnahmen
- Professionelles Partner-Netzwerk
- Korrespondenz in allen

B4B ist mit **modernster Inkassotechnologie** ausgestattet. Die B4B eigene Inkasso-Software „Inkas“ ermöglicht eine maßgeschneiderte Übernahme der Auftragsdateien. Über ein speziell entwickeltes Internet-Portal: www.b4b-inkasso.at sind der aktuelle Aktenstatus, Korrespondenzberichte, sowie alle vom Rechtsanwalt betreuten Fälle jederzeit online einsehbar.

Ihr **guter Firmenname** bleibt stets im Vordergrund. Im Sinne der guten Kundenpflege sollen Ihre wertvollen Geschäftsbeziehungen erhalten bleiben und dennoch zeitnahe Zahlungseingänge erzielt werden. Die geschulten B4B-Mitarbeiter recherchieren sensibel den Grund der Säumnis, mahnen, vermitteln und erarbeiten Zahlungsalternativen.

B4B betreut jeden Fall individuell, konsequent und gewissenhaft. Es gibt keine bindenden Mitgliedschaften, keine verpflichtenden Mindestfall-Volumina o.ä. Sie entscheiden die Intensität der Zusammenarbeit.